

<独国>



## ベンチャー企業：知財による飛躍

CANZLER & BERGMEIER

Partner, Patent Attorney

**Dr. Thomas Schlieff**

優れた技術を有するベンチャー企業が特許で保護されていない場合、しばしばたやすく大企業の餌食になってしまいます。そのアイデアだけ拝借し、自ら製品に落とし込む、または同等のサービスを作り上げるなどして、圧倒的なマーケティング力で売り込むのである。大企業は特許など気にせず、潤沢な財源でもって特許紛争をものともしないから、特許で保護しようといまいと、ベンチャー企業はそうなる定めにあるのだ、ともよく言われる。しかし、それはあまりに視野の狭い見方である。

ベンチャー企業にとって、スピードは決定的な要因である。まずクリアしなければならない重要なポイントは先行技術調査であり、そこでそのアイデアがそもそも新規のものなのか、そしてまだ独占化することができるのか、といったことを明らかにする必要がある。他社がそのアイデアを占有しているときには、ベンチャー企業の旅路はここでおしまいである。もしそうでないなら、特許を速やかに出願すべきである。これは最も決定的なハードルになることがしばしばあり、時間が非常にモノを言う。そのアイデアが独占化されている、または独占化されるなら、投資マネーを惹きつけることができるだろう。しかしひとたび独占化したならば、投資家は投資資金を守ろうとする。特に、まじめな投資家ならば、競争他社がどのような規模であれ、それらに違法にアイデアを奪われるのを見過ごしたりはしないであろう。

特許保護と投資家による保護のコンビネーションで、ベンチャー企業の成長は促進されよう。投資家が大企業と良好な関係を築いていて、電話一本で権利侵害の試みをやめさせることができる場合すらありうる。

さらに成功していくためには、特許を強化したり、地域にひろく通じる商標を出願していくことも重要である。他社と戦略的提携関係を結んだり、クロスライセンス契約を締結したりするのも、大きなチャンスにつながりうる。

技術を糧とするベンチャー企業の成功の道はえてして険しい。しかし長い目で見れば、知的財産による保護はこの上なく有用なものになるろう。

(邦訳：当研究所)

< Germany >

## **Start-ups : Rising with IP**

CANZLER & BERGMEIER

Partner, Patent Attorney

**Dr. Thomas Schlieff**

Ideas of tech-driven start-ups without patent protection are often an easy catch for big and well-established companies. These might just pick up the idea and develop themselves a respective product or install an equivalent service, and promote it with all their marketing power. One often hears the argument that this will happen anyway, regardless of any patent protection because big business would not care much and risk a patent fight, which it will win due to the financial resources needed for an infringement suit. However, such a view is rather short-sighted.

With start-up companies, speed is a decisive factor. An important corner stone to be set up fast is a prior art search, with the aim to reveal whether the idea is new at all and whether it still can be monopolized. If the idea is blocked by another company, the journey of the start-up may already be over. If not, patent protection needs to be quickly applied for. Parallel to that or immediately afterwards, investors have to be found. This is often the most crucial hurdle to take, and it is a very time sensitive one : A potent investor will only invest money if the idea is or can be monopolized. But once it is, the investor will fight to safeguard the invested money. Especially, a serious investor will not allow the idea to be illegally taken up by competitors, no matter their size.

Such combination of patent protection and sheltering by the investor will help the start-up to survive and grow. It may even be the case that the investor has good relations into the world of the big companies and can avert attempts of usurpation by just picking up the phone.

On the further way to success, backing up patents as well as regionally wide-spread trademark filings are key points. Strategic alliances with other companies and/or the conclusion of cross-licensing agreements might help to make big leaps forward, too.

All in all, the road for tech-driven start-ups is a rocky one, but IP protection will tremendously help them to excel on the long run.