

<米国>



特許から得られる利益について

Posz Law Group, PLC

US Patent Attorney

Jacob L. Mangan

利益は一般に、収入から費用を引いたものと定義される。特許はこの両方の基礎的な変数に影響することで、利益を上げる力を持っている。

ライセンス契約は、特許から利益を得られる最もよく知られた方法である。ライセンサーは、特許を使うために支払われるロイヤルティーから収入を得ることができるからである。ライセンス契約において見過ごされがちなのは、費用を減らすのにも使えるということである。例えば、ライセンシーは、新たな製品を開発するのに研究開発費を支出しなくて済むので、費用を抑えられる。これは、大きな生産設備を持つ大企業にとって有利になる場合がある。アメリカにおいて、イノベティブな小規模ベンチャーは、しばしば市場の需要に答えられないからである。

権利行使もまた、特許から利益を得る方法の一つである。競争相手を市場から排除しておくことで、競争相手にとられてしまったかもしれない収入を確保できる。アメリカにおいては、権利行使はしばしば、一括契約料やライセンス料といった損害額を補填するものになるので、これもまた収入の増加要因になる。

ある特許に潜在するその他の知的財産権も、利益につながる。その2つを分けるのは困難だが、密接に関わり合っており、片方で得られた利益はもう一方のおかげでもあると、著者は考えている。こうした考えに基づけば、そうした潜在的な知的財産権は、新たな製品から新たな収入をもたらし、改良品によるさらなる売上を作り出すことで、利益に貢献していることになる。加えて、もしそれによって例えば製造費が減少するなどして、費用の減少につながれば、結果として利益は増える。

要約すると、特許は、ライセンス契約、権利行使、そして潜在的な知的財産権といった経路を通じて収入の増加と費用の減少を導き、最終的に利益を増大させるのである。
(邦訳：当研究所)

< the United States >

Profits from Patents

Posz Law Group, PLC

US Patent Attorney

Jacob L. Mangan

Profit is generally defined as revenue less expenses (i.e., profit = revenue – expenses). Patents have the potential to generate profits by affecting both variables of this fundamental calculation.

Licensing is the most well-recognized choice to gain profits from patents, since a licensor gains revenue from royalty rates paid to use a patent. One under appreciated aspect of licensing is its ability to reduce expenses as well. For example, a licensee reduces their expenses, since R&D costs do not need to be spent developing a new product. This could be beneficial for large, established companies with manufacturing capabilities, since small innovative startups in the US are often unable to accommodate market demands.

Enforcement is another avenue to gain profits from a patent. By keeping a competitor out of a market, a company gains revenue that otherwise would go to a competitor. Patent enforcement in the US often results in damages (e.g., a lump sum payment or a license), which also results in increased revenue.

The underlying IP of a patent also generates profit. It is difficult to separate the physical patent from its underlying IP, and this author believes the two are so closely connected that the profits gained by one must also be attributed to the other. In view of this, the underlying IP of a patent generates profit by gaining new revenue from new products and creating increased sales for improved products. In addition, the underlying IP of a patent may help reduce expenses for a company if, e.g., the IP reduces manufacturing costs, which consequently increases profit.

In conclusion, patents increase revenue and reduce expenses through licensing, enforcement, and the underlying IP to ultimately generate profit.