



弁理士業務の IT 関連費用

東和国際特許事務所
所長弁理士
津野 洋明

先日、オフィスへのスマートロックの導入を検討したところ、入退室者を管理するためには、買い切りのシステムではなく、サブスクリプション型のサービスを契約する必要があることが分かりました。そこで改めて考えてみると、弁理士業務における IT 関連費用の性質は、この 10 年ほどでずいぶん変わったことに気づきました。

10 年近く前は、パソコンやプリンタ、インターネット回線、セキュリティソフト、文書作成ソフト、図面作成ソフト、特許管理ソフトなどをそろえれば、ひとまず仕事ができる環境になっていました。機器やソフトウェアの多くは、一度購入すれば数年間使うことができ、IT 関連費用は「設備投資」という感覚でした。

ところが今では、文書作成ソフトや図面作成ソフトは、Microsoft 365 や Adobe Creative Cloud といったサブスクリプション型サービスに移行しています。さらに、クラウドストレージ、オンライン会議、音声書き起こし、生成 AI など、新たなサービスも次々に登場し、その多くがサブスクリプション型です。

気付けば、我々は「サブスクリプションの森」に迷い込んでいるではありませんか。森を構成する一つ一つのサービスの利用料金は、「まあ、このくらいなら」と思える金額です。しかし、その「このくらい」が積み重なると、なかなか侮れません。しかも、業務に深く組み込まれたサービスは、いったん使い始めると簡単にはやめられません。なんと恐ろしいことでしょう。

こうしたサブスクリプション型サービスの台頭による IT 関連費用の増加を考えると、弁理士手数料もそろそろ見直す時期なのかもしれません。
(ちなみに、このエッセイも、その固定費の一つである有料の生成 AI を活用して作成しました。)

IT-related expenses for patent attorney services

Towa International Patent Firm
Representative Partner, Patent Attorney

Hiroaki Tsuno

The other day, I was considering introducing a smart lock system for our office. I discovered that, if we want to manage who enters and exits the office, we will need to subscribe to an ongoing service rather than simply purchase the system outright. That made me realize just how much the nature of IT-related expenses in patent attorney practice has changed over the past decade.

Around ten years ago, once you had a computer, a printer, an Internet connection, security software, word-processing software, drawing software, and patent management software, you had more or less everything you needed to work. Many of these devices and software packages could be used for several years after a one-time purchase, so IT-related expenses felt more like capital investment.

Today, however, word-processing and drawing software have largely shifted to subscription-based services such as Microsoft 365 and Adobe Creative Cloud. In addition, new services such as cloud storage, online meeting platforms, transcription tools, and generative AI have appeared one after another, and most of them are subscription-based as well.

Before we know it, we find ourselves wandering through a “forest of subscriptions.” The fee for each individual service may seem modest enough to make us think, “Well, I suppose I can afford that.” But when all those modest fees begin to pile up, the total is not so modest at all. Worse still, once a service becomes deeply embedded in our daily work, it is not so easy to cancel. What a frightening forest this has become.

Given the increase in IT-related expenses brought about by the rise of subscription-based services, perhaps the time has come to reconsider patent attorney fees as well.

P.S. This essay was also prepared with the help of a paid generative AI service—one more subscription among our growing fixed costs.